



## Verkoopbegeleiding

Uw bedrijf verkopen. Het klinkt eenvoudig, maar hoe gaat zoiets? De verkoop van een bedrijf is de bekroning op uw werk als ondernemer. U besluit het stokje over te dragen. Voor u als ondernemer is dit wellicht een emotioneel proces.

Daarnaast is de verkoop van een bedrijf vaak een ingewikkeld proces, waarbij specialistische kennis noodzakelijk is. Want bij de verkoop van een bedrijf gaat het niet alleen om de prijs, maar ook bijvoorbeeld om de plannen van de koper met de onderneming en haar medewerkers, de duur van uw toekomstige betrokkenheid bij de onderneming, een goede contractuele vastlegging, ed.

Voor het hoogst haalbare resultaat is een gedegen voorbereiding en uitvoering vereist. Het is dan goed om een professionele adviseur te zoeken. Een specialist.

### **Corporate Match ...**

... is volledig gefocust op het adviseren en begeleiden van ondernemers, aandeelhouders en bedrijven bij bedrijfsoverdracht, fusie en overname en kan daardoor de transactie binnen een beperkt tijdsbestek succesvol afronden. Corporate Match bestaat uit een betrokken team van ervaren adviseurs met verschillende achtergronden.

... heeft de mogelijkheid en bereidheid om te werken op basis van grotendeels succesgerelateerde vergoeding waardoor de belangen van Corporate Match en u als opdrachtgever zo veel mogelijk gelijk liggen.

### **Het verkoopproces in het kort**

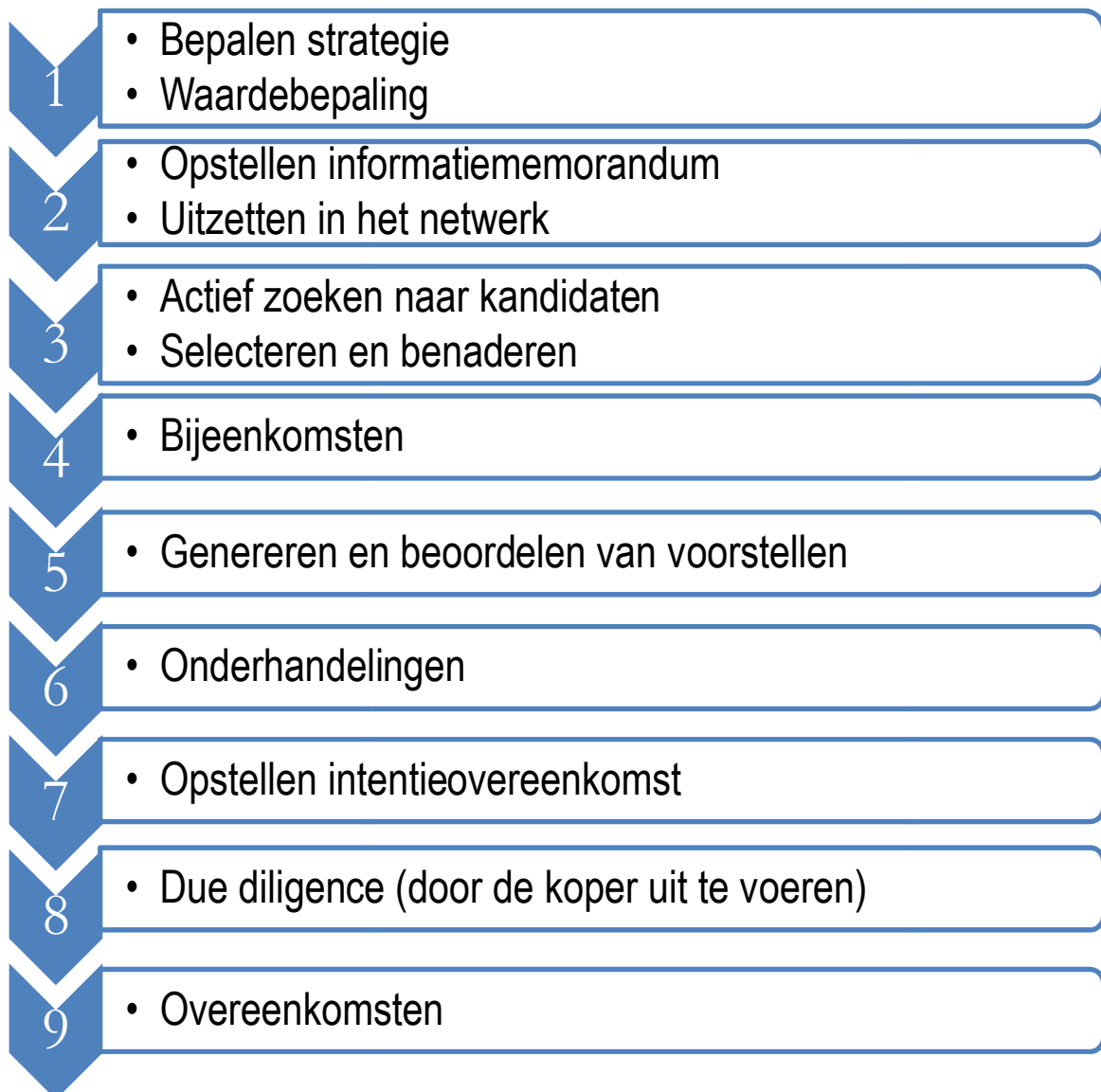
Een goede voorbereiding is het halve werk. We beoordelen uw bedrijf op vele aspecten en maken de organisatie "verkoopklaar".

De waardebeoordeling maakt inzichtelijk waarmee het bedrijf in de toekomst zijn kasstromen genereert. De basis hiervoor is een onderbouwd ondernemingsplan. Kopers zullen met name willen weten hoe en waarmee zij hun investering terug kunnen verdienen.

Om geïnteresseerde kopers een goed beeld te kunnen geven van uw bedrijf stellen we een informatiememorandum op. Hierin staan alle noodzakelijke gegevens waarop een koper het bedrijf in eerste instantie kan beoordelen. Alleen na screening en ondertekening van een geheimhoudingsverklaring verkrijgt een geïnteresseerde dit memorandum.

Voor het opstellen van de overeenkomsten werkt Corporate Match met deskundige juristen.

Schematisch zien de hierboven genoemde stappen en de daarna te nemen stappen er als volgt uit:



# Tarieven Verkoopbegeleiding

Werkzaamheden:

- Adviseren en begeleiden opdrachtgever en coördineren van de communicatie
- Formuleren strategie, waardebeoordeling en vaststellen vraagprijs
- Opstellen anoniem profiel en informatiememorandum
- Uitzetten van uw anonieme profiel in het netwerk van Corporate Match
- Actief zoeken naar kandidaten
- Selecteren en benaderen van kandidaten
- Bijeenkomsten
- Genereren en beoordelen van voorstellen
- Onderhandelingen
- Opstellen intentieovereenkomst

Tariefstelling No Cure Less Pay	
Advies, informatiememorandum, waardebeoordeling	Offerte
Bijeenkomsten	€ 350,-- per keer
Succesfee, bij totstandkoming transactie	Offerte

Voorwaarden Corporate Match zijn van toepassing op alle werkzaamheden.  
Alle tarieven zijn exclusief wettelijk verschuldigde BTW.

---

## Corporate Match

### Amsterdam

Tel. 020 – 56 17 182

amsterdam@corporatematch.nl

### Heerenveen

Tel. 0513 – 623 622

info@corporatematch.nl

### Nijmegen

Tel. 024 – 350 17 31

evrieswijk@corporatematch.nl

