



## Verkoopbegeleiding ExMatching

U overweegt om uw bedrijf te verkopen, u wilt uw management laten participeren in uw onderneming of u overweegt een samenwerking/ fusie? U heeft de betreffende kandidaat al op het oog en wellicht lopen er al gesprekken. Advies en begeleiding is gewenst, de kandidaat hoeft niet meer gezocht en gevonden te worden door Corporate Match. Vandaar de naam ExMatching.

De verkoop van een bedrijf is de bekroning op uw werk als ondernemer. U besluit het stokje over te dragen. Voor u als ondernemer is dit wellicht een emotioneel proces.

Daarnaast is de verkoop van een bedrijf vaak een ingewikkeld proces, waarbij specialistische kennis noodzakelijk is. Want bij de verkoop van een bedrijf gaat het niet alleen om de prijs, maar ook bijvoorbeeld om de plannen van de koper met de onderneming en haar medewerkers, de duur van uw toekomstige betrokkenheid bij de onderneming, een goede contractuele vastlegging, ed.

Het is belangrijk om voor dat u het verkoopproces ingaat duidelijke uitgangspunten vast te leggen. Er moet een duidelijke strategie zijn.

Voor het hoogst haalbare resultaat is een gedegen voorbereiding en uitvoering vereist. Het is dan goed om een professionele adviseur te zoeken. Een specialist.

### **Corporate Match ...**

... is volledig gefocust op het adviseren en begeleiden van ondernemers, aandeelhouders en bedrijven bij bedrijfsoverdracht, fusie en overname en kan daardoor de transactie binnen een beperkt tijdsbestek succesvol afronden. Corporate Match bestaat uit een betrokken team van ervaren adviseurs met verschillende achtergronden.

Corporate Match is, in tegenstelling tot vele andere zakelijk dienstverleners, een specialist. Net als een medisch specialist gaat Corporate Match zorgvuldig en deskundig te werk.

... beschikt door haar kennis en netwerk over de meest actuele marktinformatie.

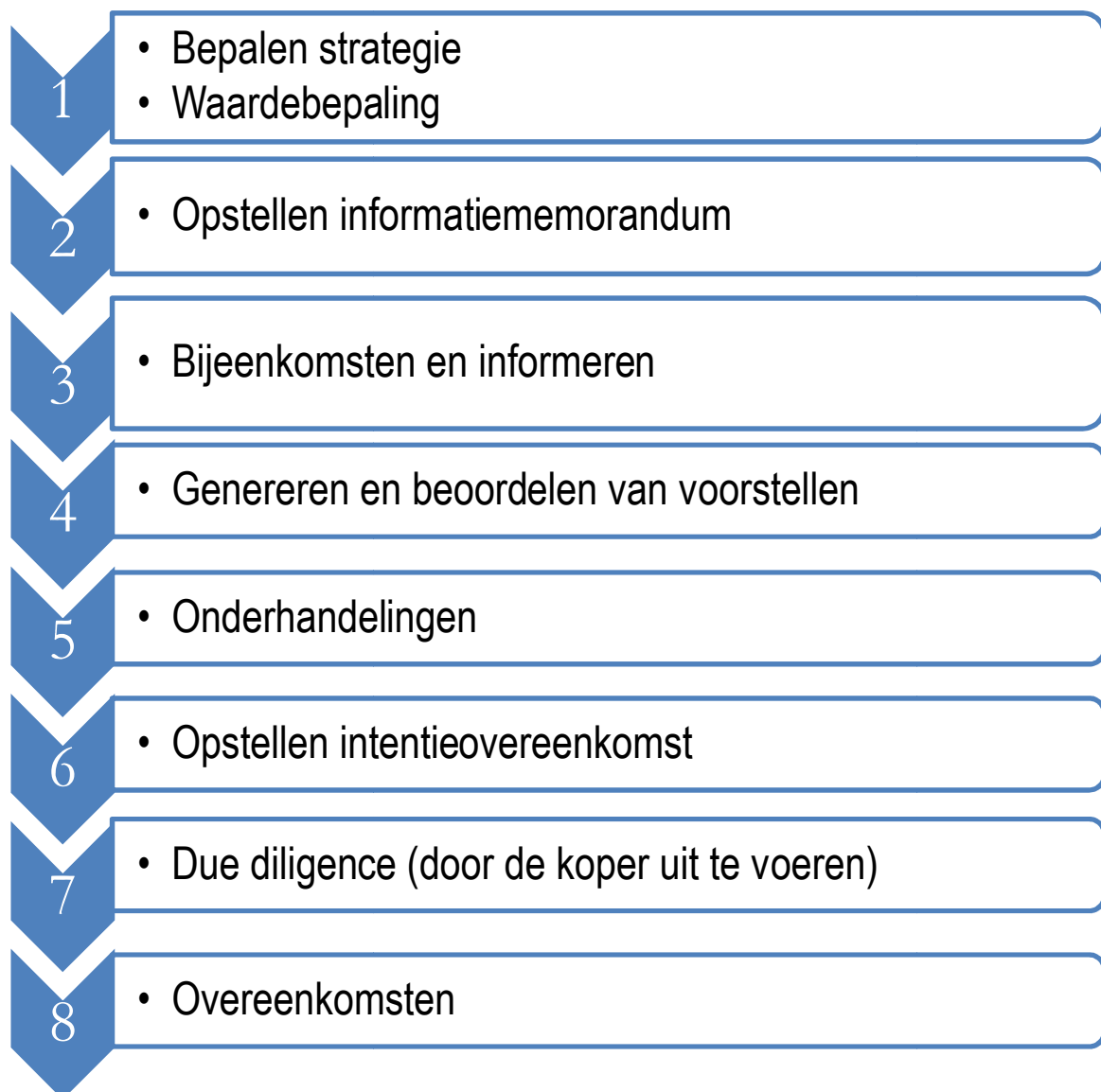
## Het verkoopproces in het kort

Een goede voorbereiding is het halve werk. We beoordelen uw bedrijf en maken de organisatie “verkoopklaar”.

De waardebeoordeling maakt inzichtelijk waarmee het bedrijf in de toekomst zijn kasstromen genereert. De basis hiervoor is een onderbouwd ondernemingsplan. Uw koper zal met name willen weten hoe en waarmee zij hun investering terug kunnen verdienen.

Om de geïnteresseerde koper een goed beeld te kunnen geven van uw bedrijf stellen we een informatiememorandum op. Hierin staan alle noodzakelijke gegevens waarop een koper het bedrijf in eerste instantie kan beoordelen. Alleen na ondertekening van een geheimhoudingsverklaring verkrijgt de geïnteresseerde dit memorandum.

Schematisch zien de hierboven genoemde stappen en de daarna te nemen stappen er als volgt uit:



# Tarieven Verkoopbegeleiding ExMatching

Mogelijke (deel) werkzaamheden:

- Adviseren en begeleiden opdrachtgever en coördineren van de communicatie
- Formuleren strategie, waardebeoordeling en vaststellen vraagprijs
- Fiscaal-juridische aspecten
- Opstellen informatiememorandum
- Bijeenkomsten
- Genereren en beoordelen van voorstellen
- Onderhandelingen
- Opstellen overeenkomsten

<b>Tariefstelling</b>	
Werkzaamheden tegen uurtarief	€ 150,--
Werkzaamheden tegen gereduceerd uurtarief met succesfee	€ 100,-- + succesfee (offerte)

In een offerte zal een nauwkeurige indicatie worden gegeven van het aantal uren.

Voorwaarden Corporate Match zijn van toepassing op alle werkzaamheden.

Alle tarieven zijn exclusief wettelijk verschuldigde BTW.

---

## Corporate Match

### Amsterdam

Tel. 020 – 56 17 182

amsterdam@corporatematch.nl

### Heerenveen

Tel. 0513 – 623 622

info@corporatematch.nl

### Nijmegen

Tel. 024 – 350 17 31

evrieswijk@corporatematch.nl

